

PERSONAL DEVELOPMENT

**CORSO ON-DEMAND**

*EDIZIONE N° 1*

# Negoziazione Strategica Avanzata

**Sole**  
**24 ORE**  
Formazione



PERSONAL DEVELOPMENT

**CORSI ON-DEMAND**

*EDIZIONE N° 1*

# Negoziazione Strategica Avanzata

L'obiettivo del corso è di conoscere le dinamiche negoziali ed imparare le tecniche e gli stratagemmi di negoziazione più avanzati e più efficaci, attraverso lezioni sintetiche e d'impatto ed esercitazioni pratiche e concrete.

**in collaborazione con:**

 **negoziazione.eu**

# Perché scegliere questo corso?

Il corso "Negoziazione Strategica Avanzata" offre una formazione completa e avanzata sulle tecniche di negoziazione strategica. Pensato per manager, imprenditori e professionisti, questo videocorso permette di sviluppare competenze negoziali attraverso lezioni sintetiche e pratiche. L'obiettivo è affinare la propria tecnica negoziale, sviluppare uno stile personale efficace ed elegante, e imparare ad applicare tecniche e stratagemmi avanzati. Il corso è erogato in modalità on demand con la possibilità di partecipare al laboratorio in diretta streaming o presso la sede di Milano.

- Sviluppo Competenze Avanzate: Impara tecniche e stratagemmi di negoziazione strategica per diventare più efficace nelle trattative
- Formazione Pratica: Alternanza continua tra teoria e pratica, con esercitazioni concrete
- Flessibilità: Modalità on demand che permette di seguire il corso secondo i propri tempi e partecipare a laboratori mensili in diretta

# Struttura del corso



**Partenza:**



**Durata complessiva:** 12 ore, 8 ore asincrone + 4 ore di laboratorio pratico



**Lezioni:** Lezioni on demand e laboratorio presso la nostra sede di Milano o in diretta streaming



**Modalità di erogazione:** On Demand



**Attestato:** Attestato di frequenza



# A chi è rivolto il corso?

## Destinatari

Il corso è rivolto a manager, imprenditori e professionisti che vogliono sviluppare competenze di negoziazione strategica avanzata.

## Sbocchi Professionali

Il corso si rivolge a chiunque voglia sviluppare le proprie abilità e competenze negoziali a 360 gradi. Si rivolge quindi a figure manageriali, imprenditori e professionisti che frequentemente conducono negoziazioni interne ed esterne.



# Programma

**MODULO 1 - Le complessità negoziali**

**MODULO 2 - Tecniche avanzate di negoziazione strategica**

**MODULO 3 - Stratagemmi avanzati di negoziazione**

# La Faculty del corso

**Piercarlo Romeo**

CEO & Founder in FYM Formazione e Coaching

**Federico Oggian**

Senior Trainer e Senior Business Coach in FYM

**Alberto De Panfilis**

Direttore Didattico - FYM Formazione e Coaching





# Modalità di iscrizione e pagamento



## Modalità di iscrizione:

<https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23338>

## Il processo di selezione prevede:

- Diploma di Secondo Grado e esperienza pregressa in negoziazione



~~€700 + IVA~~

**€ 600** + IVA

## Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni! Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario. Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente:  
IT96N0326803402052620984800. Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria\*

\* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.







**[sole24oreformazione.it](http://sole24oreformazione.it)**

---

Numero Verde  
**800 128 646**