

STRATEGY  
**CORSO BOOSTER**  
EDIZIONE N° 1

# Pitching e tecniche di presentazione



**Se c'è il Sole  
non c'è ombra  
di dubbio.**

*Executive Education Excellence*



STRATEGY  
CORSI BOOSTER  
EDIZIONE N° 1

# Pitching e tecniche di presentazione

Un corso pensato per chi vuole affinare le tecniche di pitching e presentazione, essenziale per trasmettere idee e progetti in modo persuasivo.

in collaborazione con:



# Perché scegliere questo corso?

Il corso fornisce strumenti pratici e tecniche avanzate per creare pitch di successo, migliorare le capacità di public speaking e affrontare con sicurezza le sessioni di Q&A. Ideale per chi vuole trasmettere idee in modo chiaro, convincente e di impatto.

- Strumenti Essenziali e Pratici per migliorare le tue capacità di pitching e public speaking. Impara a comunicare idee, progetti o proposte in modo chiaro, convincente e impattante
- Esercitazioni Personalizzate e Simulazioni Realistiche: avrai l'opportunità di esercitarti con simulazioni di pitching e sessioni di Q&A
- Docenti Esperti e Networking con Partner Aziendali Il corso sarà coordinato da guidato da Andrea Cinelli, pioniere del digitale e startupper seriale e i suoi collaboratori
- Struttura Intensa, Focalizzata e Flessibile: il corso garantisce un apprendimento rapido e mirato in sole 2 settimane

# Struttura del corso

---

 **Partenza:**

---

 **Fine:**

---

 **Durata complessiva:** 12 ore, 2 settimane

---

 **Lezioni:** Venerdì pomeriggio dalle 14:30 alle 18:30

---

 **Modalità di erogazione:** Live Streaming

---

 **Attestato:** Attestato di frequenza

---

**Sole**  
**24 ORE**  
**Formazione**

# A chi è rivolto il corso?

## Destinatari

Il corso è rivolto a professionisti, imprenditori e chiunque desideri migliorare le proprie capacità di presentazione e public speaking per idee, progetti o proposte aziendali.

## Sbocchi Professionali

Conseguire il corso permette di acquisire competenze fondamentali per presentazioni efficaci, rafforzando il public speaking, la costruzione di pitch e la capacità di interagire con investitori, stakeholder o team aziendali.



# Programma

**MODULO 1: Fondamenti del Pitching (4)**

**MODULO 2: Strumenti per Creare un Pitch di Successo (4)**

**MODULO 3: Simulazione e Gestione delle Q&A (4)**

# La Faculty del corso

## **Andrea Cinelli**

Amministratore Delegato e Fondatore di FoolFarm

## **Michael Cimino**

Venture Building Manager - Foolfarm S.p.A.

## **Antonio Sapone**

Marketing, Communication & Event Manager - Foolfarm S.p.A.



# Modalità di iscrizione e pagamento



## Modalità di iscrizione:

<https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23136>



**€ 750** + IVA

---

## Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni!

Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario.

Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente:

IT96N0326803402052620984800. Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria\*

\* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.





**[sole24oreformazione.it](http://sole24oreformazione.it)**

---

Numero Verde  
**800 128 646**