

VENDITE E RETAIL  
**LABORATORIO**  
EDIZIONE N° 1

# Sales Lounge



**Se c'è il Sole  
non c'è ombra  
di dubbio.**

*Executive Education Excellence*



VENDETE E RETAIL  
**LABORATORI**  
EDIZIONE N° 1

# Sales Lounge

Scopri come affrontare sfide reali e migliorare le tue performance di vendita con l'aiuto di un coach esperto e un network esclusivo di professionisti. Un corso pratico per potenziare le tue strategie e conquistare nuovi successi.

**in collaborazione con:**

**HC** Halifax Consulting  
SALES PERFORMANCE



Sole 24 ORE Formazione

# Perché scegliere questo corso?

Sales Lounge è un ciclo di incontri che propone un format pratico e interattivo.

Ogni partecipante può presentare casi reali, problematiche o sfide specifiche da affrontare. Ogni sessione prevede l'analisi di due casi reali, con 10 minuti di esposizione, 10 minuti di feedback dai colleghi e 10 minuti di consigli mirati da un coach senior di Halifax Consulting.

Durante l'anno, i partecipanti riceveranno supporto personalizzato su due casi propri e amplieranno le competenze grazie al confronto con 16 casi approfonditi, in un lounge di professionisti e un coach esperto.

- Confrontati con professionisti di diversi settori in un format strutturato e interattivo.
- Ricevi feedback pratici e consigli personalizzati da un coach senior di Halifax Consulting.
- Consolida e applica i metodi appresi nei corsi Sales di Sole 24 ORE Formazione.
- Entra in un network esclusivo di Alumni per condividere esperienze e strategie.

# Struttura del corso



**Partenza:**



**Fine:**



**Durata complessiva:** 8 ore, 10 mesi (un incontro al mese)



**Lezioni:** giovedì una volta al mese, dalle 18:30 alle 19:30



**Modalità di erogazione:** Live Streaming



**Attestato:** Attestato di frequenza



# A chi è rivolto il corso?

## Destinatari

Sales Lounge è pensato per professionisti delle vendite, come Sales Executives, Key Account Managers e responsabili commerciali, che hanno frequentato o intendono frequentare i percorsi "Sales Management: l'evoluzione delle vendite ai tempi dell'AI" o "Sales Management Pro & Ai Augmented" di Sole 24 ORE Formazione.

## Sbocchi Professionali

Gli incontri offrono ai partecipanti l'opportunità di rafforzare la propria posizione in azienda, migliorare le capacità di gestione delle vendite e sviluppare strategie innovative per affrontare mercati complessi. Gli sbocchi includono l'apertura di nuove opportunità commerciali, l'ottimizzazione dei risultati con clienti strategici e la crescita verso ruoli senior come Sales Manager o Key Account Manager, contribuendo al successo aziendale con competenze avanzate e una visione strategica delle vendite.



# Programma

CONTENUTI DEL CORSO



# La Faculty del corso

## **Mark Bicknell**

Co-Founder di Halifax Consulting Italia

## **Ilva Papa**

Senior Consultant - Halifax Consulting



# Modalità di iscrizione e pagamento



## Modalità di iscrizione:

<https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23134>

## Il processo di selezione prevede:

- Sales Lounge è rivolto a professionisti delle vendite che hanno partecipato, stanno partecipando o intendono partecipare ai percorsi "Sales Management: l'evoluzione delle vendite ai tempi dell'AI" o "Sales Management Pro & AI Augmented". Per l'avvio del corso sono necessari minimo 5 iscritti.



**€ 800** + IVA

## Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni!!! Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario. Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente: IT96N0326803402052620984800. Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria\*

\* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.







**[sole24oreformazione.it](http://sole24oreformazione.it)**

---

Numero Verde  
**800 128 646**