ARTIFICIAL INTELLIGENCE & BIG DATA CORSO BOOSTER EDIZIONE N° 1

## Startup e AI: dall'idea al successo sul mercato



Se c'è il Sole non c'è ombra di dubbio. Executive Education Excellence



ARTIFICIAL INTELLIGENCE & BIG DATA CORSI BOOSTER EDIZIONE N° 1

Startup e AI: dall'idea al successo sul mercato

Scopri come trasformare un'idea in una startup di successo: in sole quattro settimane, imparerai le strategie per creare un business model efficace, sfruttando le ultime innovazioni nell'intelligenza artificiale. Il corso ti offre un'opportunità unica per acquisire competenze pratiche e avviare la tua impresa nel mercato in crescita dell'Al.

in collaborazione con:



FOOL FARM

# Perché scegliere questo corso?

Il corso, guidato da Andrea Cinelli, pioniere del digitale e startupper seriale, e in collaborazione con Foolfarm, offre un approccio innovativo e strutturato per trasformare idee in startup vincenti, con focus sull'intelligenza artificiale. Avere un'idea geniale è solo l'inizio. Trasformarla in una startup di successo richiede metodo, strategia e risorse. Il venture building è oggi una metodologia innovativa e cruciale per avviare startup tecnologiche o innovare processi aziendali, fornendo strumenti pratici e processi predefiniti che garantiscono un tasso di successo superiore al 70% a livello internazionale e dal quale sono nate tante Startup di successo come Glovo, Zalando e Medium. Dalle parole ai fatti: gli studenti più meritevoli potranno immergersi per una settimana nella realtà produttiva di Foolfarm per apprendere dinamiche e segreti.

- Acquisizione di competenze pratiche: Imparerai a trasformare un'idea in una startup di successo, dal business model allo sviluppo del prodotto, con metodologie applicabili subito
- Networking e mentorship: Collaborerai con imprenditori, esperti e investitori, creando una rete di contatti fondamentale per il lancio e la crescita della tua startup, supportato da professionisti che offrono guida pratica
- Integrazione con l'ecosistema startup: Avrai contatti con incubatori e investitori, e formazione su tecnologie emergenti come l'Intelligenza Artificiale Generativa e il SaaS, per sfruttare al meglio le opportunità nel settore
- Esperienza diretta e presentazione: Potrai applicare subito le conoscenze acquisite e presentare il tuo progetto a investitori durante un Investor Day, con possibilità di selezione per programmi di incubazione o investimento

## Struttura del corso

Partenza: 22 Novembre 2024

Fine: 17 Gennaio 2025

Durata complessiva: 40 ore, 4 settimane

Lezioni: venerdì dalle 14:30 alle 18:30 e sabato dalle 9:30 alle 13:30

Modalità di erogazione: Live Streaming o In aula a Milano



Attestato: Attestato di frequenza

## A chi è rivolto il corso?

#### Destinatari

Il corso è rivolto a:Neo-laureati: Chi desidera acquisire competenze pratiche per avviare una startup nel settore dell'Al.Professionisti: Coloro che vogliono aggiornare le proprie competenze nel campo dell'Al e delle startup, imparando a creare nuove opportunità professionali e a lanciare nuovi progetti.Manager e Dirigenti d'Azienda: Chi vuole esplorare nuove opportunità di business attraverso l'implementazione di soluzioni Al, sviluppando un nuovo modo di creare innovazione aziendale e scoprendo le opportunità offerte dal mondo dell'Al e delle metodologie del venture building.

#### Sbocchi Professionali

Startup Founder: Imparare a creare e sviluppare la propria startupInnovation Manager: Acquisire capacità per gestire l'innovazione in aziendaVenture Builder: supportare il lancio di progetti in società specializzate nella creazione di startupBusiness Consultant: Offrire consulenza a startup o imprese con metodologie di venture buildingInvestment Analyst/Venture Capitalist: Specializzarsi nella valutazione e gestione degli investimenti in startupInnovation Product Manager: Gestire lo sviluppo di prodotti innovativiCorporate Innovator: Sviluppare e lanciare iniziative imprenditoriali in grandi aziendeEcosystem Builder: Collaborare con incubatori





## **Programma**

MODULO 1 - Il mondo delle startup

MODULO 2 - Da 0 a 1: ideazione, validazione e definizione del modello di business

MODULO 3 - Go to Market: build & growth

MODULO 4 - Fundraising & Take off

# La Faculty del corso

#### Andrea Cinelli

Amministratore Delegato e Fondatore di FoolFarm

#### Carlo Vittorio Matrone

Analyst - Foolfarm S.p.A.

#### **Michael Cimino**

Venture Building Manager - Foolfarm S.p.A.

#### **Antonio Sapone**

Marketing, Communication & Event Manager - Foolfarm S.p.A.

#### **Dario Calogero**

Founder & CEO at Maya Investments Limited

#### Amedeo Giurazza

Founder & CEO presso Vertis SGR SpA

#### Carlo Alberto Carnevale Maffè

Professor of Strategy at Bocconi University School of Management

#### Jegor Levkovskiy

Venture Studio Manager in FoolFarm S.p.A.

#### Alessandro Redaelli

CTO in FoolFarm S.p.A.

# Modalità di iscrizione e pagamento



#### Modalità di iscrizione:

https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23091



€ 2.500 + IVA

#### Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni!Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario.Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente:

IT96N0326803402052620984800.Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria\*

\* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.



### sole24oreformazione.it

Numero Verde **800 128 646**