

PERSONAL DEVELOPMENT

**CORSO BOOSTER**

*EDIZIONE N° 1*

# Negoziatore strategico professionista



**Se c'è il Sole  
non c'è ombra  
di dubbio.**

*Executive Education Excellence*



PERSONAL DEVELOPMENT

**CORSI BOOSTER**

EDIZIONE N° 1

# Negoziatore strategico professionista

La negoziazione è una parte integrante della nostra vita quotidiana, presente sia in ambito professionale che personale. Questo corso offre lezioni pratiche e interattive per insegnare le dinamiche e le tecniche di negoziazione strategica, migliorando così la nostra efficacia ed eleganza.

**in collaborazione con:**

 **negoziazione.eu**

# Perché scegliere questo corso?

Tutti negoziamo continuamente, non solo in occasioni speciali, ma in molti aspetti della vita professionale e personale. Trascurare la negoziazione può avere effetti negativi, mentre imparare a negoziare strategicamente migliora la nostra efficacia ed eleganza. Il corso insegna le dinamiche e le tecniche di negoziazione attraverso lezioni pratiche e interattive. L'obiettivo di questo corso è di:

- Sviluppare le 8 competenze chiave della negoziazione strategica
- Conoscere le dinamiche e le complessità dei processi negoziali
- Affinare la propria tecnica negoziale
- Sviluppare uno stile negoziale personale che risulti efficace, elegante ed appropriato al proprio contesto
- Imparare e applicare le tecniche e gli stratagemmi della negoziazione strategica

- Il corso è abilitante per accedere all'esame volto al conseguimento della certificazione da negoziatore strategico professionista (UNI prassi 59)
- Modello flessibile che permette di conciliare il corso con il lavoro grazie alla frequenza nel weekend e l'accesso alle registrazioni di tutte le lezioni
- Possibilità di apprendere da docenti e professionisti del settore che garantiscono contenuti aggiornati e un apprendimento guidato
- Approccio pratico attraverso esercitazioni pratiche ed interattive e case study reali

# Struttura del corso



**Partenza:** 29 Novembre 2024



**Fine:** 1 Dicembre 2024



**Durata complessiva:** 24 ore, 3 giornate (consecutive)



**Lezioni:** venerdì, sabato e domenica dalle 9:30 alle 18:30



**Modalità di erogazione:** Live Streaming o In aula a Milano



**Attestato:** Attestato di frequenza



# A chi è rivolto il corso?

## Destinatari

Il corso è rivolto a manager, imprenditori e professionisti che vogliono sviluppare competenze di negoziazione strategica.

## Sbocchi Professionali

Il corso si rivolge a chiunque voglia sviluppare le proprie abilità e competenze negoziali a 360 gradi. Si rivolge quindi a figure manageriali, imprenditori e professionisti che frequentemente conducono negoziazioni interne ed esterne. Il corso è abilitante per accedere all'esame volto al conseguimento della certificazione da negoziatore strategico professionista (UNI prassi 59)



# Programma

**MODULO 1 - Introduzione alla Negoziazione (4 ore)**

**MODULO 2 - Il processo negoziale (4 ore)**

**MODULO 3 - La tecnica negoziale (4 ore)**

**MODULO 4 - Le complessità negoziali (4 ore)**

**MODULO 5 - Tecniche avanzate di negoziazione strategica (4 ore)**

**MODULO 6 - Stratagemmi avanzati di negoziazione (4 ore)**

# La Faculty del corso

## **Piercarlo Romeo**

CEO & Founder in FYM Formazione e Coaching

## **Federico Oggian**

Senior Trainer e Senior Business Coach in FYM

## **Alberto De Panfilis**

Direttore Didattico - FYM Formazione e Coaching



# Modalità di iscrizione e pagamento



## Modalità di iscrizione:

<https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23077>

## Il processo di selezione prevede:

- Diploma di Secondo Grado con esperienza professionale di almeno 2 anni.



**€ 2.490** + IVA

## Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni!!! Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario. Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente: IT96N0326803402052620984800. Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria\*

\* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.







**[sole24oreformazione.it](http://sole24oreformazione.it)**

---

Numero Verde  
**800 128 646**