

PERSONAL DEVELOPMENT

CORSO ON-DEMAND

EDIZIONE N° 1

Negoziazione Strategica



**Se c'è il Sole
non c'è ombra
di dubbio.**

Executive Education Excellence



PERSONAL DEVELOPMENT
CORSI ON-DEMAND
EDIZIONE N° 1

Negoziazione Strategica

Progettato per chiunque desideri sviluppare competenze negoziali avanzate, fondamentali sia nella vita professionale che personale. La negoziazione è una componente essenziale delle interazioni quotidiane e può influenzare significativamente il nostro successo.

in collaborazione con:

 [negoziazione.eu](https://www.negoziazione.eu)

Perché scegliere questo corso?

Tutti negoziamo continuamente, nella vita personale e professionale. Spesso vediamo la negoziazione come un evento speciale, ma è parte integrante della nostra quotidianità. Trascurare i processi negoziali può danneggiarci, mentre imparare a negoziare strategicamente ci rende più efficaci ed eleganti.

Il videocorso mira a farci conoscere le dinamiche negoziali e le tecniche più efficaci ed eleganti, attraverso lezioni sintetiche e pratiche, ricche di esercitazioni interattive. Il programma alterna teoria applicabile e pratica, per sviluppare le 8 competenze chiave della negoziazione strategica, comprendere le complessità dei processi e applicare le migliori tecniche.

- Sviluppo competenze chiave: Acquisisci le 8 competenze fondamentali per negoziare strategicamente, migliorando la tua efficacia in contesti professionali e personali
- Teoria e pratica: Approfitta di un programma che alterna teoria applicabile e pratica con esercitazioni interattive, per un apprendimento completo e coinvolgente
- Tecniche avanzate: Impara e applica le tecniche e gli stratagemmi di negoziazione più efficaci ed eleganti, aumentando la tua professionalità
- Flessibilità e accessibilità: Corso on-demand, accessibile quando e dove vuoi, ideale per neo diplomati, laureati, professionisti e aziende



Struttura del corso



Partenza: 5 Agosto 2024



Durata complessiva: 12 ore, 8 ore asincrone + 4 ore di laboratorio pratico



Lezioni:



Modalità di erogazione: On Demand



Attestato: Attestato di frequenza



A chi è rivolto il corso?

Destinatari

Il corso è rivolto a manager, imprenditori e professionisti che vogliono sviluppare competenze di negoziazione strategica.

Sbocchi Professionali

Il corso si rivolge a chiunque voglia sviluppare le proprie abilità e competenze negoziali a 360 gradi. Si rivolge quindi a figure manageriali, imprenditori e professionisti che frequentemente conducono negoziazioni interne ed esterne.



Programma

MODULO 1 - Introduzione alla Negoziazione

MODULO 2 - Il processo negoziale

MODULO 3 - La tecnica negoziale

La Faculty del corso

Piercarlo Romeo

CEO & Founder in FYM Formazione e Coaching

Federico Oggian

Senior Trainer e Senior Business Coach in FYM

Alberto De Panfilis

Direttore Didattico - FYM Formazione e Coaching



Modalità di iscrizione e pagamento



Modalità di iscrizione:

<https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23075>



€ 700 + IVA

Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni!!! Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario. Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente: IT96N0326803402052620984800. Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria*

* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.





sole24oreformazione.it

Numero Verde
800 128 646